

MICROSOFT DYNAMICS 365 **BUSINESS CENTRAL**



Bienvenido a Dynamics 365 Business Central

Business Central es la solución ERP en la nube para pymes que automatiza y conecta finanzas, cadena de suministro, ventas, proyectos, servicio y operaciones. Se implementa rápido, es fácil de configurar y se integra de forma nativa con Microsoft 365, Teams, Outlook, Excel y Power Platform

Beneficios clave

- Escalabilidad y adaptabilidad en la nube.
- Seguridad y confiabilidad del Microsoft Cloud.
- Integración con Microsoft 365 (Outlook, Teams, Excel).
- Analítica integrada (Power BI y KPIs).
- Copilot e IA para automatización y productividad.

Finanzas y Analítica

- Libro mayor, multidivisa, impuestos y presupuestos.
- Cuentas por pagar/cobrar con recordatorios y predicción de pagos.
- Activos fijos, depreciaciones, mantenimientos e índices.
- Conciliación bancaria asistida por IA y pagos electrónicos.
- Suscripciones: renovaciones, uso y análisis Power BI.

Analítica y Reportes

- Más de 110 reportes Power BI y 400 KPI.
- Análisis en listas sin salir de la app.
- Reportes financieros personalizables y exportables.

Copilot y agentes de IA

Chat en lenguaje natural; autofill de campos; resúmenes de registros; Analysis Assist; y Sales Order Agent que procesa pedidos desde email, verifica disponibilidad y genera cotizaciones/pedidos automáticamente.



Cadena de suministro y operaciones

- **Compras:** proveedores, pedidos, descuentos y devoluciones; catálogos y referencias de fabricante.
- **Inventario:** costeo (FIFO/LIFO/Promedio/Específico/Estándar), lotes/series/caducidad, múltiples ubicaciones y trasposos.
- **Planeación:** MPS/MRP multi nivel, previsión de demanda (Azure AI), order promising (ATP/CTP) y reservas.
- **Almacenes:** bins, reabasto, cross docking, recepciones/embarques, picks y put aways.
- **Manufactura:** BOM, versiones, rutas, capacidad finita, órdenes (simulada/planificada/liberada), costos y merma.

Ventas, CRM y Servicio

- Gestión de clientes, cotizaciones, pedidos y devoluciones; precios y descuentos avanzados.
- Sugerencias de líneas con Copilot y textos de marketing para artículos.
- CRM básico: campañas, oportunidades, interacciones y logging de correo con Exchange.
- Integración con Dynamics 365 Sales y Field Service para unificar del lead al cobro y la ejecución en campo.

Ecommerce

Conector con Shopify (DTC y B2B): sincroniza productos, inventario, clientes, pedidos, precios por mercado y POS; soporta metafields y facturas publicadas.

Integraciones, seguridad y cumplimiento

- Microsoft 365 (Outlook, Teams, Excel) y Power Platform (Power BI, Power Automate, Power Apps, Copilot Studio, Power Pages).
- APIs REST y servicios web; Dataverse (sincronización y tablas virtuales).
- Administración: centro de administración, actualizaciones mensuales, escalabilidad automática y exportación de datos (.bacpac).
- Seguridad: permisos, Entra ID/MFA, auditoría con Microsoft Purview, clasificación de datos y registro de cambios.
- Globalización: +50 idiomas y +170 países/regiones; GDPR, SOX, IFRS, etc.

Sostenibilidad (ESG)

Cuentas de sostenibilidad, diarios de emisiones, CO₂ e, agua/residuos, certificados, cadena de valor (Alcance 3) y reportes.



¡Gracias!

Obtenga más información sobre Microsoft Dynamics 365 Business Central.

Aproveche estos recursos adicionales para explorar más a fondo los beneficios de Dynamics 365 Business Central.

1

[Dynamics 365
Business Central](#)

2

[Solicitar un
demo](#)

3

[Localización
Business Central](#)

4

[Demo Business
Central](#)



LLB Solutions

LLB Solutions
1451W. Cypress Creek, Rd Suite 300
Fort Lauderdale, FL, 33309
info@llbsolutions.com
+1 (800) 416 1894

| ARGENTINA | CHILE | COLOMBIA | COSTA RICA | ECUADOR | EL SALVADOR | GUATEMALA |
| HONDURAS | MÉXICO | NICARAGUA | PANAMÁ | PARAGUAY | PERÚ |
| PUERTO RICO | REPÚBLICA DOMINICANA | URUGUAY